MYPARTNER SCHOOL

Devenez acteur de votre formation : explorez les ressources, relevez des missions commerciales et progressez avec un accompagnement humain.

FORMEZ-VOUS, ÉVOLUEZ.

RÉUSSISSEZ !

MyPartner School, c'est l'alliance de l'expertise de terrain et de l'excellence académique, pour façonner les commerciaux de demain.

DEVENEZ NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL RNCP 39063 · NIVEAU 5

VOTRE PASSERELLE VERS UNE CARRIÈRE COMMERCIALE RÉUSSIE

Rejoignez une formation qui ouvre les portes de votre avenir !



POURQUOI CHOISIR CETTE FORMATION

→ Alternance en contrat d'apprentissage
→ Accompagnement personnalisé
→ Formation par projet
→ Modalité : Blended Learning
→ RNCP 39063 · Niveau 5

TP Négociateur technico-commercial · RNCP 39063 · Niveau 5
Certificateur : ministère chargé de l'Emploi · Fiche publiée le 27/05/2024
Parcours certifiants du 10/06/2024 au 10/06/2029

MYPARTNER SCHOOL VOTRE RÉUSSITE, NOTRE MISSION

VOS DÉBOUCHÉS APRÈS LA FORMATION :

- Technico-commercial
- Chargé d'affaires
- Chargé de clientèle B2B
- Commercial B2B
- Chargé de développement commercial



Pourquoi choisir My Partner School ?

- **Pédagogie active et projets concrets**
- **Formateurs professionnels du commerce**
- **Mises en situation de prospection B2B**
- **Suivi individualisé**
- **Lien avec l'entreprise d'alternance**
- **Préparation aux épreuves du titre**

MY PARTNER SCHOOL QUI SOMMES-NOUS ?



NOTRE MISSION

→ Une formation accessible et certifiante
→ L'humain au cœur de notre pédagogie
→ Des partenariats entreprises solides
→ L'excellence comme standard

NOTRE VISION

→ École inclusive
Nous donnons la chance à tous de réussir.
→ Professionnels du commerce
Nous formons les experts de demain avec nos formateurs, experts d'aujourd'hui.
→ Employabilité des jeunes
Nous facilitons l'accès à l'emploi.
→ En lien avec les entreprises
Nous créons des parcours adaptés aux réalités du marché

NOS VALEURS

✦ **Engagement** envers **votre réussite**
✦ **Innovation pédagogique** constante
✦ **Proximité** et **écoute personnalisée**
✦ **Professionnalisme** et **exigence**

« Construisons votre avenir dans le commerce B2B. »

DÉCOUVREZ NOS ENGAGEMENTS !

Rejoignez une école qui place votre réussite au centre de ses priorités.

MY PARTNER SCHOOL

✓ Des compétences mises en pratique
Apprenez à cibler des prospects, construire une offre adaptée et assurer le suivi des clients.

✓ Un fil rouge professionnel
Des projets et livrables dans votre entreprise d'alternance ou au sein d'une entreprise fictive

✓ Un accompagnement humain
Suivi mensuel personnalisé et en entreprise et formateurs professionnels et issus

✓ Des jalons chaque mois
Validation des ECF le dernier jour de formation du mois et soutenance en visio

Faites le choix d'une formation qui ouvre les portes de votre carrière !

CE QUI NOUS DIFFÉRENCIE



RÉSULTATS MPS — NTC MIXTE

2 candidats présentés au jury
• 50 % ont obtenu le titre complet — 1 candidat sur 2.
• 50 % ont obtenu une validation partielle — 1 candidat sur 2, avec 1 CCP obtenu sur les 2.
Promotion / période : 2024/2025
Calculs réalisés sur les 2 candidats présentés au jury.

REPÈRES NATIONAUX — FRANCE COMPÉTENCES

Données 2022 publiées sur la fiche RNCP39063 :
• 84 % d'insertion globale à 6 mois.
• 75 % d'insertion dans le métier visé à 6 mois.
• 80 % d'insertion dans le métier visé à 2 ans.
1 394 certifiés, dont 9 par VAE.
Ces données nationales sont distinctes des résultats MPS.
Source : France compétences, fiche RNCP39063, consultée le 23/10/2026.
Résultats MPS à distinguer des données nationales et des autres formations.

Votre réussite est notre priorité absolue !

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Construisez les compétences qui font la différence sur le marché !

CE QUE VOUS SAUREZ FAIRE :

✦ Prospecter des entreprises
✦ Concevoir et négocier une solution
✦ Développer la relation client B2B

PROGRAMME DE FORMATION NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

CCP 1 · ÉLABORER UNE STRATÉGIE DE PROSPECTION ET LA METTRE EN ŒUVRE

- **Assurer** une veille commerciale
- **Concevoir** et **organiser** un plan d'actions commerciales
- **Prospecter** un secteur défini
- **Analyser** ses performances, **élaborer** et **mettre** en œuvre des actions correctives

CCP 2 · NÉGOCIER UNE SOLUTION TECHNIQUE ET COMMERCIALE ET CONSOLIDER L'EXPÉRIENCE CLIENT

- **Représenter** l'entreprise et **valoriser** son image
- **Concevoir** une proposition technique et commerciale
- **Négocier** une solution technique et commerciale
- **Réaliser** le bilan, **ajuster** son activité commerciale et **rendre compte**
- **Optimiser** la gestion de la relation client

COMPÉTENCES TRANSVERSALES

Communiquer · être orienté vers l'autre · rechercher un accord · évaluer ses actions · résoudre des problèmes.

Outils CRM, IA, écologie et accessibilité mobilisés dans les situations métier.

INFORMATIONS PRATIQUES & ADMISSION

PUBLIC, CONDITIONS D'ENTRÉE (PRÉREQUIS)

- Candidats à l'alternance dans le commerce B2B
- Français oral et écrit et usages numériques
- Motivation pour la prospection et la négociation
- Niveau Bac ou équivalent
- Admission après positionnement et vérification de l'éligibilité au contrat.

ADMISSION ET CALENDRIER

- Candidature → positionnement → entretien → proposition de parcours.
- Délais et prochaine entrée : 1 semaine après l'inscription max - prochaine rentrée **AVRIL 2027**

HANDICAP ET ACCESSIBILITÉ

Contact : Mohamed El Akhoas
contact@mypartner-school.fr

Étude des besoins et des adaptations avant l'entrée. Aménagements d'examen selon le certificateur.

MYPARTNER SCHOOL

VOS AVANTAGES MYPARTNER SCHOOL

✓ Alternance sur 12 mois
✓ 1 jour / semaine en formation à distance (7 h estimées), le reste en entreprise
✓ Projets à mener dans l'entreprise ou dans une entreprise fictive fil rouge
✓ Mentorat toutes les deux semaines
✓ ECF mensuels et soutenances en visio
✓ Préparation au TP NTC de niveau 5



Lancez votre carrière dans la vente avec une formation d'excellence !

MODALITÉS & ÉVALUATIONS

Préparez le titre professionnel Négociateur technico-commercial, RNCP 39063, de niveau 5.

DURÉE ET ORGANISATION :

- 12 mois en alternance · 370 h de formation
- 1 jour de formation par semaine selon calendrier
- Visioconférence, présentiel et projets sur LMS
- ECF, cas professionnels et simulations

TARIF ET ACCÈS :

- Devis personnalisé avant engagement sur demande
- Financement étudié selon le contrat et le financeur
- Coût entreprise et conditions selon les CGV MyPartner School

CERTIFICATION · RNCP 39063 · NIVEAU 5 :

- Mise en situation professionnelle : 6 h 30
- Entretien technique : 50 min
- Questionnement à partir de productions : 1 h
- Entretien final avec dossier professionnel : 10 min
- Total candidat : 8 h 30

• Validation le dernier jour de formation de chaque mois
• À l'issue des 12 mois : certification devant jury
• Épreuves : mise en situation 6 h 30, entretien technique 50 min, productions 1 h, entretien final 10 min
• Total candidat : 8 h 30 · DP et ECF examinés par le jury

Le jury examine également le dossier professionnel et les résultats des ECF. L'obtention dépend de sa décision.

VOTRE PARCOURS EN MISSIONS

MISSION : PROSPECTER

Dans une entreprise fictive, identifiez les entreprises à contacter, préparez votre argumentaire et organisez une campagne de prospection.

MISSION : NÉGOCIER

À partir du besoin d'un prospect, construisez une offre adaptée et entraînez-vous à en négocier le prix et les conditions.

MISSION : FIDÉLISER

Après la vente, vérifiez que les engagements sont tenus, recueillez les retours du client et proposez des actions pour entretenir la relation.

CONSTRUISEZ VOTRE AVENIR DANS LE COMMERCE B2B

CERTIFICATION & SUITES DE PARCOURS

VALIDATION ET CORRESPONDANCES

- Titre composé de 2 CCP : validation par blocs possible
- Correspondances partielles avec l'ancien RNCP 34079 : selon la fiche officielle
- Passerelles et accès : étude individuelle

Fiche France compétences : *RNCP 39063*

APRÈS LE TITRE

- Évoluer vers la gestion de comptes ou des responsabilités commerciales selon l'expérience
- Candidater à une formation de niveau supérieur selon ses conditions d'admission

Aucune poursuite d'études automatique garantie.

VOTRE FUTUR MÉTIER VOUS ATTEND !

MYPARTNER SCHOOL



CONTACTEZ-NOUS & PASSEZ À L'ACTION !

contact@mypartner-school.fr

www.mypartner-school.fr

07.61.69.42.03

Marseille

VOS DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

Le TP NTC prépare à la prospection, à la négociation de solutions et au développement d'un portefeuille de clients professionnels.

Métiers accessibles :

- Technico-commercial
- Chargé d'affaires
- Commercial B2B
- Chargé de clientèle B2B
- Chargé de développement commercial
- Business developer

DES SECTEURS VARIÉS

- Industrie et équipements
- Services aux entreprises
- Solutions numériques
- Bâtiment et énergie
- Distribution professionnelle

Selon l'offre et l'organisation de l'entreprise.

ENTREPRISES : CONSTRUISONS VOTRE PROJET !

SFR · bouygues · Netto · O'BM · verisure · LA LYNO ACADEMY · G · ange · FORM'ELLE L'école des métiers de la beauté et de l'esthétique · DBC